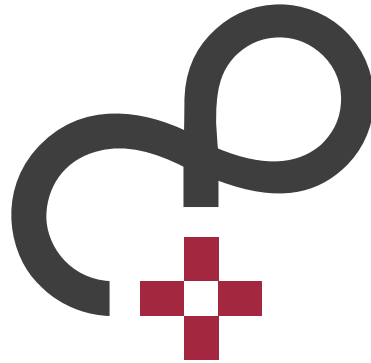




新世代の売上アップツール
ホテル・旅館向けグループウェア



ANDPLUS

アンドプラス

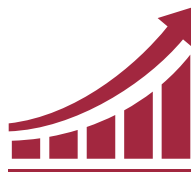


予約の状況を見える化



予約分析
レベニューマネジメント

的確な未来の売上予測



売上予測
オートフォーキャスト

収益を上げるコントロール



自動操縦
オートパイロット



NBSホテルマネジメント株式会社

© 2019 ANDPLUS.

Produced By NBS Hotel Management inc.

レベニューマネジメント支援ツール

ANDPLUS とは

アンドプラス

RM
レベニュー
マネジメント

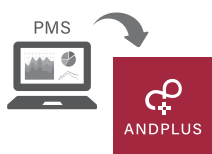
+

情報共有

+

**自走する
チーム**

ホテルコンサルティング会社が開発した売上アップやスタッフ育成を実現する
宿泊業界初のグループウェアです。



あらゆるPMS データに対応

オンハンドデータがあれば簡単に
取込みが可能です。
また、手動による入力もできます。



チェーンホテルに 対応

グループ内の施設データ(売上・
予約数・ADR・伸び数など)を
瞬時に把握ができ、本部からの
指示も容易に行えます。



先行予約の 見える化

様々な角度から予約の分析を
することができ、
現場の活動記録も
容易に確認ができます。



クラウド型 システム

外出先からでもPC、
スマートフォン、タブレットなど
ネット環境さえあればどこからでも
アクセス可能です。

機能一覧



ダッシュボード



オンハンド



ブッキングカーブ



サマリー&アラート



フォーキャスト



入力



活動記録



各種設定

業界初! スタンダードプラン限定機能

ANDPLUSを使うと見えてくる!



予約の見える化で、
やるべきことが見えてくる



情報の一元化で、
業務の効率化が見えてくる



ノウハウの共有化で、スタッフの
スキル・モチベーションアップが見えてくる

見える化
めがね





ダッシュボード

売上とオンハンド状況の表示

トップページ(ダッシュボード)からは、当月累計の状況と3ヶ月先の予約(オンハンド)状況がわかります。
団体・個人のオンハンド状況をわかりやすく表示します。

スタンダードプラン
限定機能

日報機能

朝食やその他売上も含めた売上合計を表示できます。

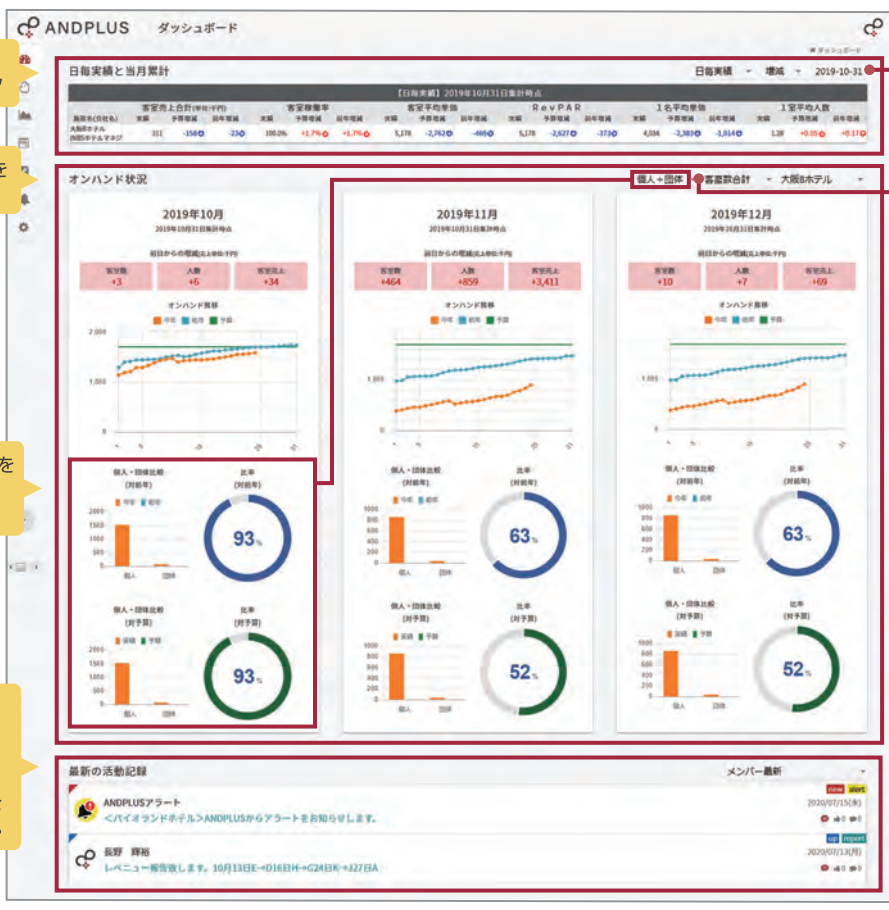
過去データも遡って
検索できます

自施設の
当月累計データ

先3ヶ月の予約状況を
一目で確認できます

団体・個人の状況を
わかりやすく
表示します

活動記録を
利用することで、
担当スタッフが
行ったことを
時系列で業務記録を
取ることができます。



表示させたい
データ
を選択できます

- 客室数合計 大阪Bホテル
- 客室数合計
 - 人数合計
 - 客室売上合計
 - 客室稼働率
 - 客室平均単価
 - RevPAR
 - 1名平均単価
 - 1室平均人数



ダッシュボード(チェーンホテル様用)

施設毎の状況が簡単に確認できます。(本部管理者のみ)

各施設毎の
当月累計データ

先3ヶ月の予約状況を
一目で確認できます

各施設毎のオンハンドに
直接アクセスできます

各施設との活動記録の
やり取りが可能です

表示させたい
データ
を選択できます

- 毎日実績 増減 2019-10-31
- 毎日実績 増減 2019-10-31
- 合計 愛知
- 東京Aホテル
 - 大阪Bホテル
 - 愛知
 - 神戸
 - 福岡

表示させたい施設を
選択できます



サマリー & アラート

オンハンド：増減ランキング

RMでは必須の前日(予約対象日)からの動きを視覚的にプラス・マイナス順でトップ10を各項目毎に表示します。

新機能 オンハンド：全体表記

数ヵ月先までの予約状況を一目で確認することができます。
表示させる内容は任意で4項目まで選ぶことができます。
(客室数合計・人数合計・客室売上合計・客室稼働率・客室平均単価・RevPAR・1名平均単価・1室平均人数)

项目	总计	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21
营业收入	1,154	54	38	30	60	44	45	57	8	9	50	58	42	46	52	46	52	50	50	50	50	50
营业收入合计	10,867,887	377,595	303,382	367,835	373,730	274,627	296,703	374,654	62,042	30,783	333,775	444,138	371,789	350,080	275,396	382,406	352,782	357,942	367,942	367,942	367,942	367,942
营业成本	6,181	5,054	4,336	4,646	5,865	7,165	7,102	5,610	638	120	5,610	6,385	6,702	4,897	5,730	6,273	6,038	6,273	6,038	6,273	6,038	6,273
营业毛利	5,686	5,055	5,895	5,695	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865	5,865
营业税金及附加	1,137	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21
营业费用	1,672,893	208,613	433,982	408,043	394,334	365,531	333,949	246,584	432,847	127,258	32,671	32,671	32,671	32,671	32,671	32,671	32,671	32,671	32,671	32,671	32,671	32,671
营业利润	7,223	4,876	10,226	2,854	5,267	4,947	5,972	4,471	6,816	940	5,304	4,249	5,967	4,340	4,290	5,830	4,290	5,830	4,290	5,830	4,290	5,830
营业外收入	4,706	4,818	18,226	608	1,775	2,775	4,777	5,552	4,110	1,513	2,513	2,513	2,513	2,513	2,513	2,513	2,513	2,513	2,513	2,513	2,513	2,513
营业外支出	215	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25
利润总额	12,714	10,694	31,211	61,274	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275	67,275
所得税	7,730	5,871	5,885	5,114	6,743	6,005	6,209	8,679	4,814	5,680	5,000	4,814	5,680	5,000	4,814	5,680	5,000	4,814	5,680	5,000	4,814	5,680
净利润	5,184	4,818	15,326	10,212	13,213	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138	13,138
净利润合计	268	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21
净利润合计	1,842,895	124,214	152,688	133,876	159,001	189,899	203,111	122,238	167,835	64,623	183,273	233,086	29,849	133,048	34,129	133,048	29,849	133,048	29,849	133,048	29,849	133,048
净利润合计	4,782	7,940	6,581	4,417	6,306	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409	6,409
净利润合计	978	4,083	2,544	1,951	1,756	664	341	201	218	706	1,843	5,434	4,239	409	264	268	368	353	353	347	347	347

新機能 オンハンド：アラート

通常では気づきにくい予約の動きをわかりやすく表示させることができます。アラートの条件は施設毎、月毎に設定が可能ですので、エリアの状況や販売環境が変わるたびに変更することが可能です。これまでのレベニュー・予約担当者の作業精度や効率を大幅に改善することができます。

[illegible]

 スタンダードプラン
限定機能

フォーキャスト：サマリー

オンハンドから導き出された日・月毎の
フォーキャストが確認できます。

現在のオンハンド、伸び数、
最終着地予測(フォーキャスト)を
グラフで表記します



フォーキャストの動きに対する
活動コメントを記録できます



 業界初！サマリー&アラート

予約の動きを察知し、要注意日を見える化

サマリー&アラートで出来る事

先の予約の急な増減や動きをANDPLUS
が注意喚起します。

メンバーにはメールで通知も可能で、タイ
ミングを逸することなく在庫や料金のコン
トロールをサポートします。

注意喚起情報を
メールでお知らせします



活動記録として
注意喚起情報が表示されます



詳細情報が
表示されます



注意喚起する条件を
任意に設定できます





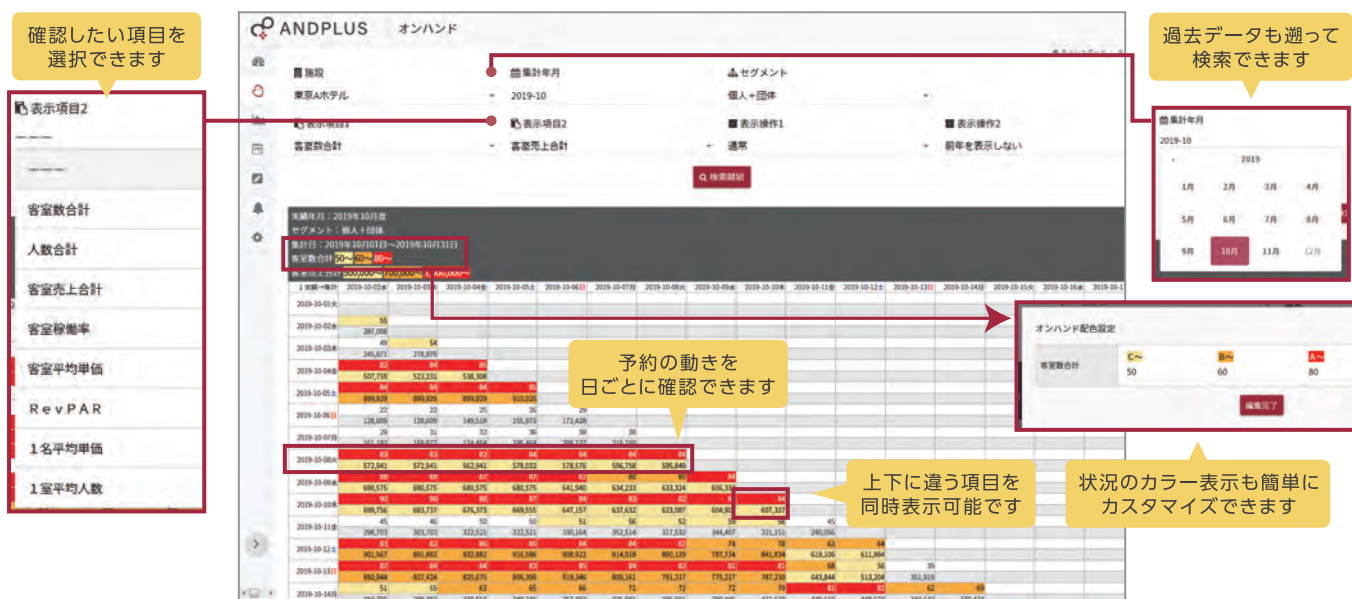
オンハンド

予約状況を表示項目毎に表示

3ヶ月先の予約状況を客室数、人数、室料、一室平均単価、一名平均単価、一室平均人数、必要なデータを表示できます。表示項目を、上下で選ぶことができるので、客室数、一室単価など、同時に推移を確認することができます。

確認したい項目を選択できます

過去データも選んで検索できます



前日との差分(伸び数)を確認できます

手間いらず連動オンハンド

『TEMAIRAZU』との連動機能で業務の効率化を実現

レベニュー
マネジメント支援ツール



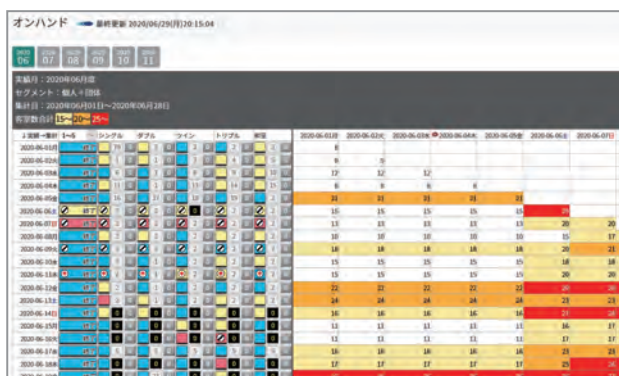
予約状況の
注意喚起

サイト
コントローラー



在庫・料金
情報更新

OTA等の
販売チャネル



設定したい
情報の更新は
**リアル
タイム**

在庫・料金の
自動更新で
**作業
効率化**

最適な
価格設定で
**収益
最大化**

ANDPLUSとTEMAIRAZUの連携によって、ANDPLUSのサマリー&アラートで示される予約状況の注意喚起情報を基に、施設様が判断された販売レート等をTEMAIRAZUで連携しているOTAやホールセラーなどの複数の販売チャネルへ簡単に反映することができ、作業の効率化と利益の最大化を図ることができます。



客室数か人数を
選択できます

 表示项目

客室數合計

対前年、対予算を
比べることが
できます



品セグメント

個人+団体

個人+団体

個人

51

個人・団体・
個人+団体で
切り替えができます

前年取得方法

曜日合わせか日付合わせ
を選択できます

曜日合わせ

日付会わす

114

クリックすることで
拡大表記できます

入力した活動記録が
確認できます



2019/11/03(日)の活動記録

2019/11/23(土) 長野 舞鶴
[東京ホテル]
11月26日(火)Cランク→DランクにUPレート連行記録——長野



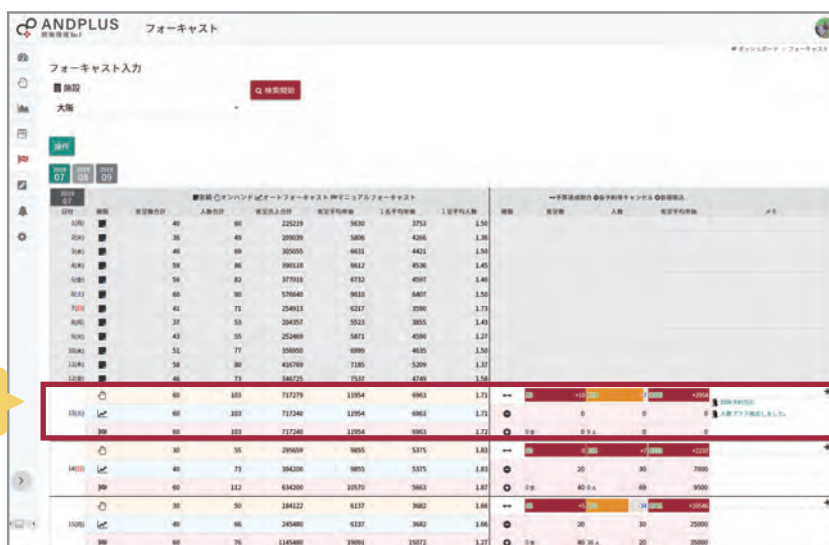
スタンダードプラン
限定機能

売上予測を自動化

ワンクリックでオンハンドの流れを参考にパターンを予測し、フォーキャストを作成します。

オンハンドデータをもとに自動で
日毎の売上予測が出ます

マニュアルでフォーキャストを修正することができます



日毎のフォーキャストと
予算の比較をグラフで
確認できます



活動記録

情報・ノウハウのチーム共有

活動記録を時系列で保存することができ、メンバーと本部・支配人に共有することが可能です。

各コンテンツへ表示する
オンオフを選択できます

メンバー最新情報や
その日の活動記録を
表示できます

登録日を
選択できます

ANDPLUSは、収益アップの分析ツールとしてだけでなく、人材育成や社内ノウハウの蓄積にも活躍するクラウド型グループウェアです。エクセル不要で、誰でも簡単にご使用いただけます。

まずは、試してみよう！

30日間無料でお試しいただけます。



お申し込み、お問い合わせは公式サイトから

ANDPLUS Q 検索

<https://www.nbs-management.com/andplus>

0120-22-5780

(平日9:00~18:00)

ご利用までのステップ

STEP
01

検討・無料試用する

公式サイトのお問い合わせフォームやお電話から、導入のご相談を受け付けております。担当者よりご連絡させていただきますのでご不明点、ご相談などございましたら、お気軽にお問い合わせください。

公式サイトの「無料試用する」ボタンから無料試用の申し込みができるので、まずは使い心地などを試してみてください。フォームに必要事項を入力して、お申し込みください。お申し込み完了から **30日間無料** でご利用いただけます。期間終了後自動的に課金されることはありません。

STEP
02

お申し込み・ご契約

公式サイトのお申し込みフォームにて、新規申し込みを受け付けております。

利用規約をご確認、ご承諾いただけましたら、必要事項を入力して、お申し込みください。お申し込み受付完了後は、弊社担当よりご連絡を差し上げます。

初期導入サポート

初期設定や操作方法の説明など、施設に合わせた導入サポートを有償で承ります。

詳しくはお問い合わせください。

お支払い方法について

ご契約時のお支払いは、銀行振込のみとなります。

・振込手数料は、貴社にてご負担願います。

STEP
03

ご利用開始

料金 選べる2つのプラン！

	エントリープラン	おすすめ スタンダードプラン
おすすめの対象	複数店舗ホテル、宿泊特化型ホテル	チェーンホテル、シティホテル、旅館
月額使用料	33,000 円	55,000 円
初期設定料	110,000 円	110,000 円
過去データ入力代行 (最大 18 ヶ月分)	110,000 円	110,000 円
初期遠隔サポート 60 分	無 料	無 料
アカウント数	1 アカウント 10 メンバー	1 アカウント 10 メンバー
10 メンバー追加	月額 5,500 円	月額 5,500 円
グループID	月額 5,500 円	月額 5,500 円
ダッシュボード	○	○
ダッシュボードカスタマイズ	×	○
おすすめ サマリー&アラート	○	○
日報機能	×	○
オンハンド	○	○
おすすめ オンハンド6ヶ月表示	月額 5,500 円	月額 5,500 円
ブッキングカーブ	○	○
おすすめ ブッキングカーブ ADR 表示	○	○
オートフォーキャスト機能	×	○
データアップロード	○	○
日割り予算入力	○	○
活動記録	○	○
おすすめ サイトコントローラー(手間いらず)連動オンハンド・オートパイロット ※1	月額 11,000 円	○

※1 サイトコントローラー連動には、手間いらずとの有料契約も必要です。

初期オプションメニュー

初期訪問トレーニング※交通費等別途

初期費用110,000円

PMS 連動 (自動取り込み)

初期および月額費用別途お見積り

システム稼働に必要な条件

- 推奨ブラウザ : Google Chrome (最新版)
- 推奨 OS : Windows 10
- 推奨 CPU : CORE i5 以上
- 推奨メモリ : 4GB 以上

30日間無料でお試しいただけます。



お申し込み、お問い合わせは公式サイトから
<https://www.nbs-management.com/andplus>

ANDPLUS 検索

**0120-22-5780**
(平日9:00~18:00)

その他 様々なサポートメニューをご用意しております。

宿泊予約サポート

Webサイト作成のプロフェッショナル
が面倒な宿泊予約サイトを一括管理。
広告・販促サポートまで全てを代行い
たします。

お客様からのご相談

訪問またはヒアリング

戦略策定およびお見積り

サポート開始

宿泊予約サポートメニュー

Simple シンプル	Basic ベーシック	Premium プレミアム	Premium+ プレミアムプラス
● コンサルタント訪問			
● 自社・競合分析			
● 売上・予約データ分析			
● 宿泊予約管理代行			

宿泊予約管理代行

- プラン入力代行
- 在庫調整
- その他宿泊予約サイト管理
- 画像編集・登録
- 販促・広告プロモーション設定
- 電話・メールサポート
- サイトコントローラー設定
- メルマガ配信

自社・競合分析

- 競合料金調査
- 顧客モニター調査
- 競合モニター調査

コンサルタント訪問

- コンサルタント訪問による問題解決

運用代行

自社公式サイト
および
各種OTA

販売促進

数値分析



売上・予約データ分析

- 売上データ分析
- 予約データ分析
- セグメント別売上分析
- 楽天・じゃらん等の口コミデータ分析
- その他月間データ分析